

# Profiling und Rekrutierung

## 08.30 – 09.00 Uhr

Empfang mit Kaffee und Gipfeli

## Vormittag

Begrüssung

Was Profiling im Recruiting kann

Haltung und Einstellung

Fallen in der Analyse

Professionelle Haltung und Einstellung

## Kaffee- und Kommunikationspause

Manipulationsformen im Recruiting

Die 007 der Analyse

Wie Sie Status- und Machtanspruch schon an der Körpersprache erkennen

Wer sitzt mir gegenüber: Persönlichkeiten, Störverhalten, Charakterzüge, Temperamente, Low- oder Highperformer

## 12.00 – 13.00 Uhr

Gemeinsames Mittagessen



## **Nachmittag**

**Effektive und effiziente Fragetechniken und Methoden um Täuschungen und Manipulationen im Bewerbungsgespräch aufzudecken**

**Wie Sie es schaffen nicht über den Tisch gezogen zu werden**

## **Kaffee- und Kommunikationspause**

**So erkennen Sie Verhaltensmuster**

**Glaubwürdigkeitsüberprüfung**

## **16.30 Uhr**

Seminarschluss

Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.